

DataSpider Servistaを利用した 業務効率化のご提案

2021年8月27日 第一版

Newton Information Technology Ltd.



目次

1. 日系企業海外拠点様におけるデータ処理業務の想定課題
2. DataSpider Servista 製品紹介
3. DataSpider Servistaを利用した業務効率化例

1. 日系企業海外拠点様におけるデータ処理業務の想定課題

1. 日系企業海外拠点様におけるデータ処理業務の想定課題

課題

解決策

駐在員の定期的な異動により、
データ利活用ナレッジの継承が難しい



データ利活用手段の可視化と、
これによる効率的なデータの集積・分析による
意思決定の速度の向上

付加価値領域に注力するための時間を
創出するためには業務効率化は必須



定型データ処理の省力化により、
付加価値領域に注力するための時間を創出する

グローバルな経営環境においては、本社と比較し
経営資源が限定される海外拠点においても、
本社と同等の業務品質確保が必要



正確性のあるデータを
迅速に収集・作成できる仕組みの構築

1. 日系企業海外拠点様におけるデータ処理業務の想定課題

データ処理業務の課題解決には

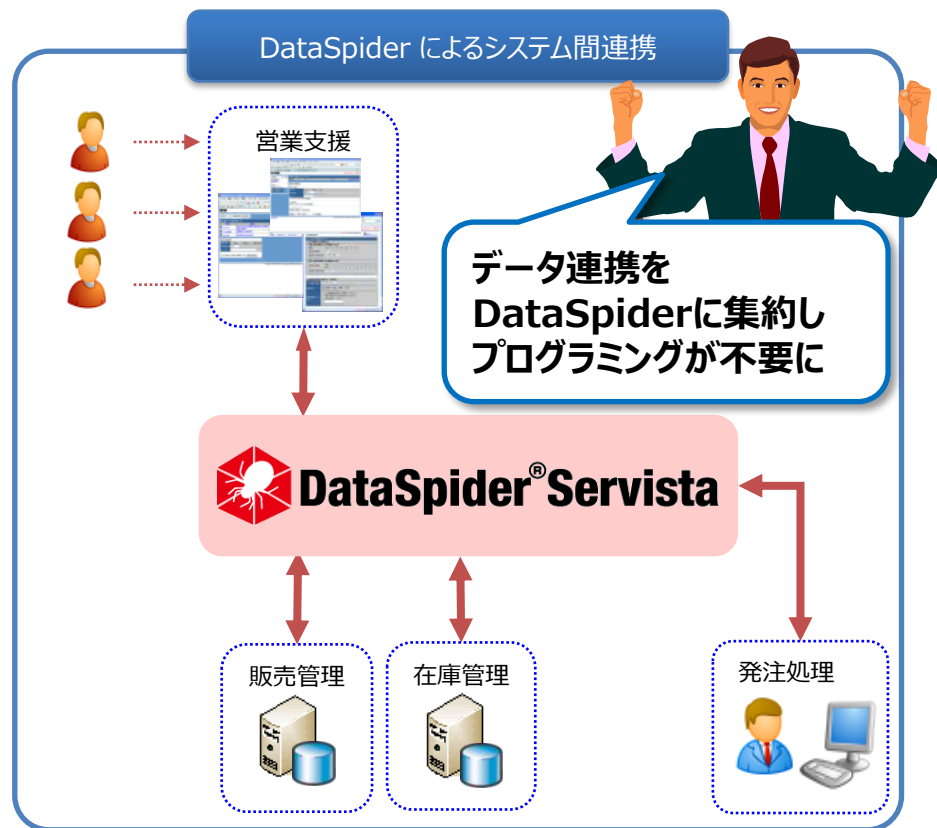
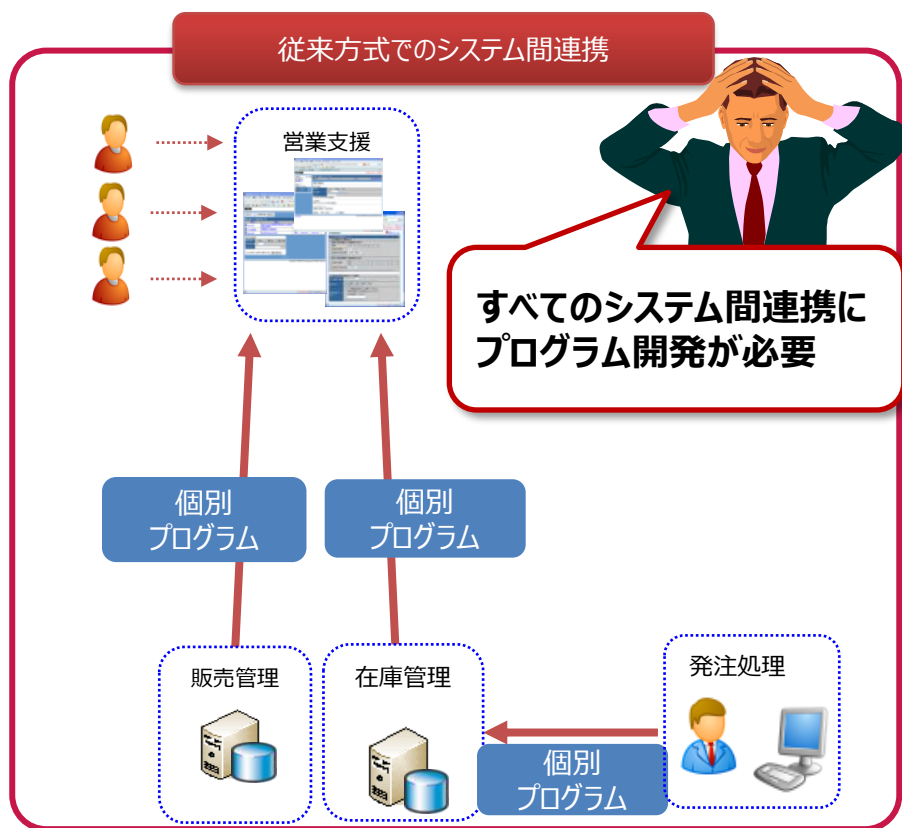


DataSpider Servista

の利用が効果的です

2 . DataSpider Servista 製品紹介

2. DataSpider Servista 製品紹介 【システム間データ連携基盤】



ERP連携、BI連携、ポータル連携

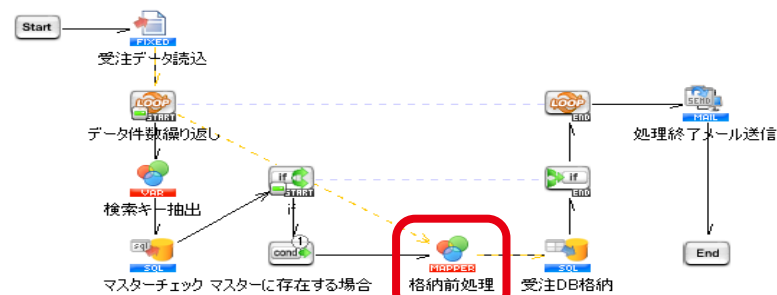
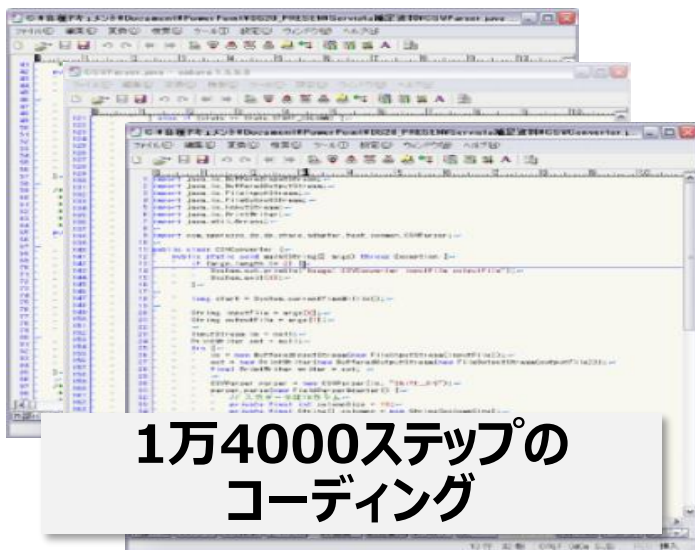
2. DataSpider Servista 製品紹介 【ノンプログラミング開発】

ドラッグ&ドロップによる直感的な操作／ノンプログラミング

固定長の受注ファイルを受け取り、製品マスター照合し、
SQL Serverへ格納、完了報告をメールを送信する処理

Javaで開発

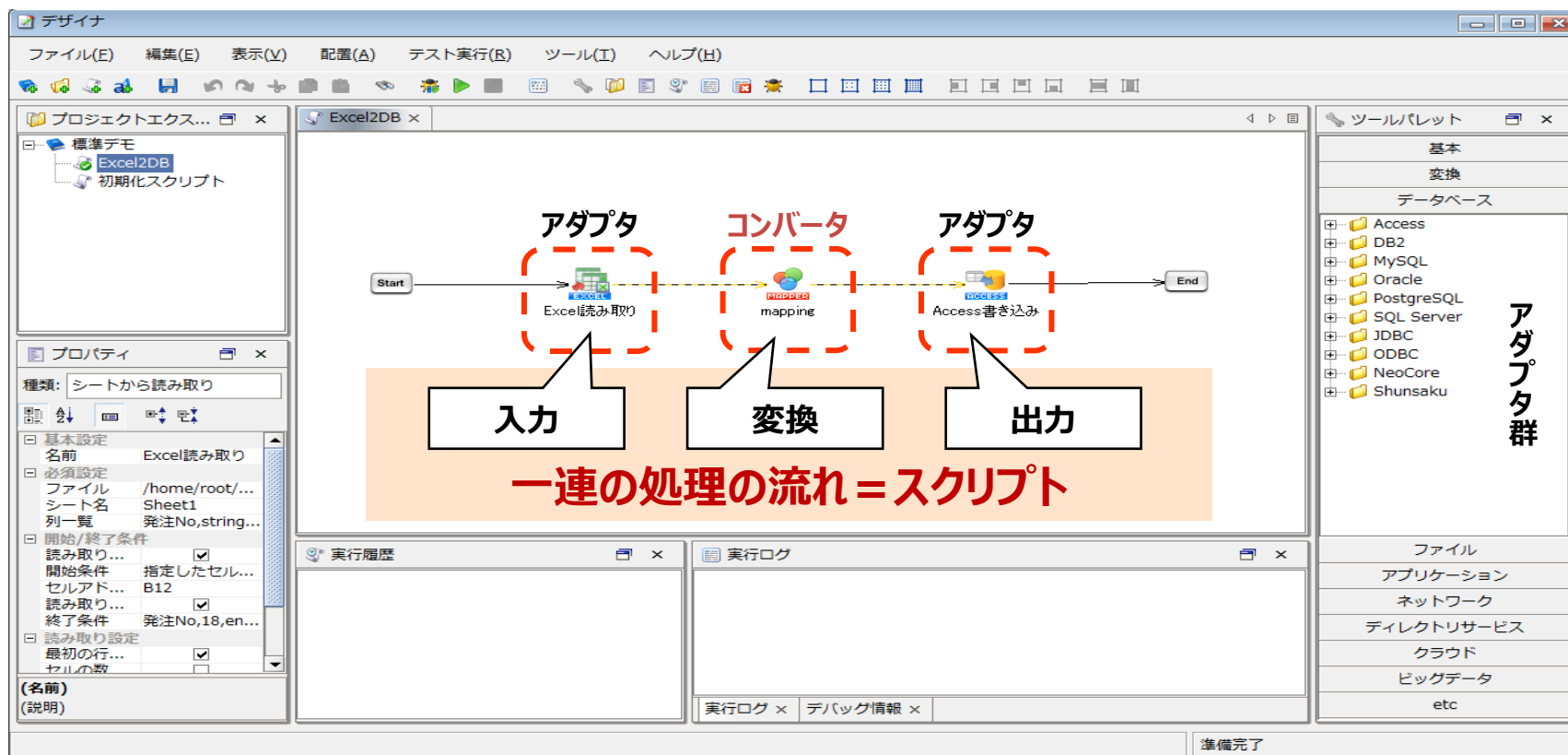
DataSpiderで開発



13個のアイコンだけで
プログラミングスキル不要

2. DataSpider Servista 製品紹介 【GUIでの視覚的な開発】

GUIと開発イメージ



2. DataSpider Servista 製品紹介 【豊富なアダプタ】

クラウドからビッグデータまで様々なシステムに接続可能

データベース

- Microsoft Access
- DB2
- DB2 for i
- MySQL
- Oracle
- PostgreSQL
- Microsoft SQL Server
- JDBC
- ODBC
- MongoDB
- NeoCore
- Thunderbus
(DBエージェントアダプタ)

クラウド

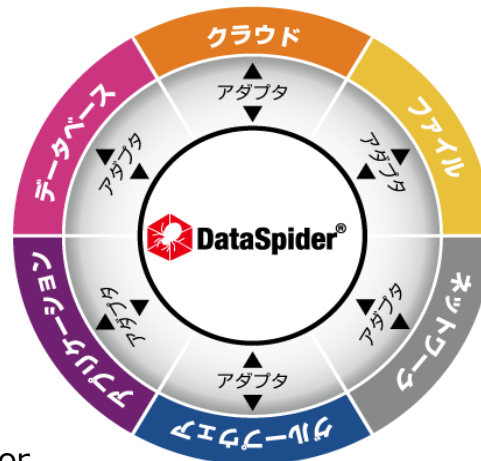
- Amazon Web Services
- G Suite
- Microsoft Azure
- kintone
- Tegaki
- Salesforce
・Log Manager for Salesforce
- GAEデータストア ※1

ファイル

- CSV
- Microsoft Excel
- PDF (画像変換)
- HTML
- XML
- 固定長
- 可変長
- ファイル操作
- ファイルシステム

アプリケーション

- DataSpider BPM
- Thunderbusコネクタ
- SAP
- HULFT
- Microsoft Dynamics AX ※3
- Dr.Sum
- SVF
- StraForm-X (コネクタ)
- 勘定奉行V ERP ※4
- 商蔵奉行V ERP ※4
- Sedue
- Tableau
- List Creator
- DataRobot
- Dynamics 365 for Customer Engagement
(旧名称: Microsoft Dynamics CRM)



グループウェア

- IBM Domino
- IBM Notes

ビッグデータ

- Apache™ Hadoop®
(Hadoop HDFS)

SDK

- 追加アダプタ開発

ネットワーク

- FTP
- JMS
- REST
- Web
- Webサービス
- メール
- Active Directory

※1: 開発・販売元は(株)ティ・シー・エフです。セゾン情報システムズより代理販売によってご提供いたします。

※2: 開発・販売元はSCSK(株)です。セゾン情報システムズより代理販売によってご提供いたします。

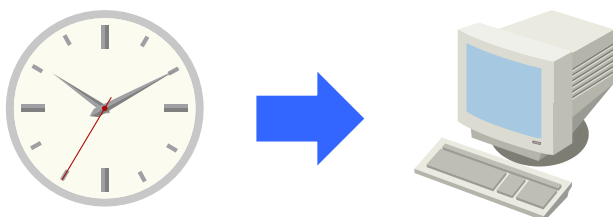
※3: 開発・販売元はFITEC(株)です。セゾン情報システムズより代理販売によってご提供いたします。

※4: 開発・販売元は日本電通(株)です。セゾン情報システムズより代理販売によってご提供いたします。

2. DataSpider Servista 製品紹介 【トリガーで自動起動】

スケジュールトリガー

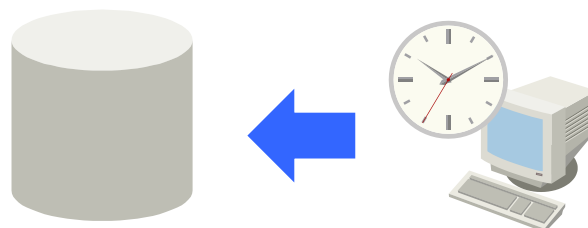
日次、週次、月次、年次でスクリプトを作成



毎週日曜日23:00にバッチ連携を実行

インターバルトリガー

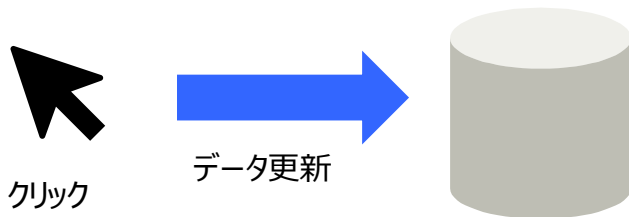
一定間隔でスクリプトを起動（最小単位1秒）
（起動する期間の指定も可能）



10秒ごとに追加/更新フラグを確認必要なスクリプトを起動

HTTPトリガー

ブラウザ画面のボタンクリック時にスクリプトを起動



ファイルトリガー

ファイルキャッシュ領域にファイルが配置されたときに起動



2. DataSpider Servista 製品紹介 【顧客評価】

顧客満足度 No. 1
データ連携ソフトウェア

DataSpider Servista



※2020年7月 日経BPコンサルティング調べ

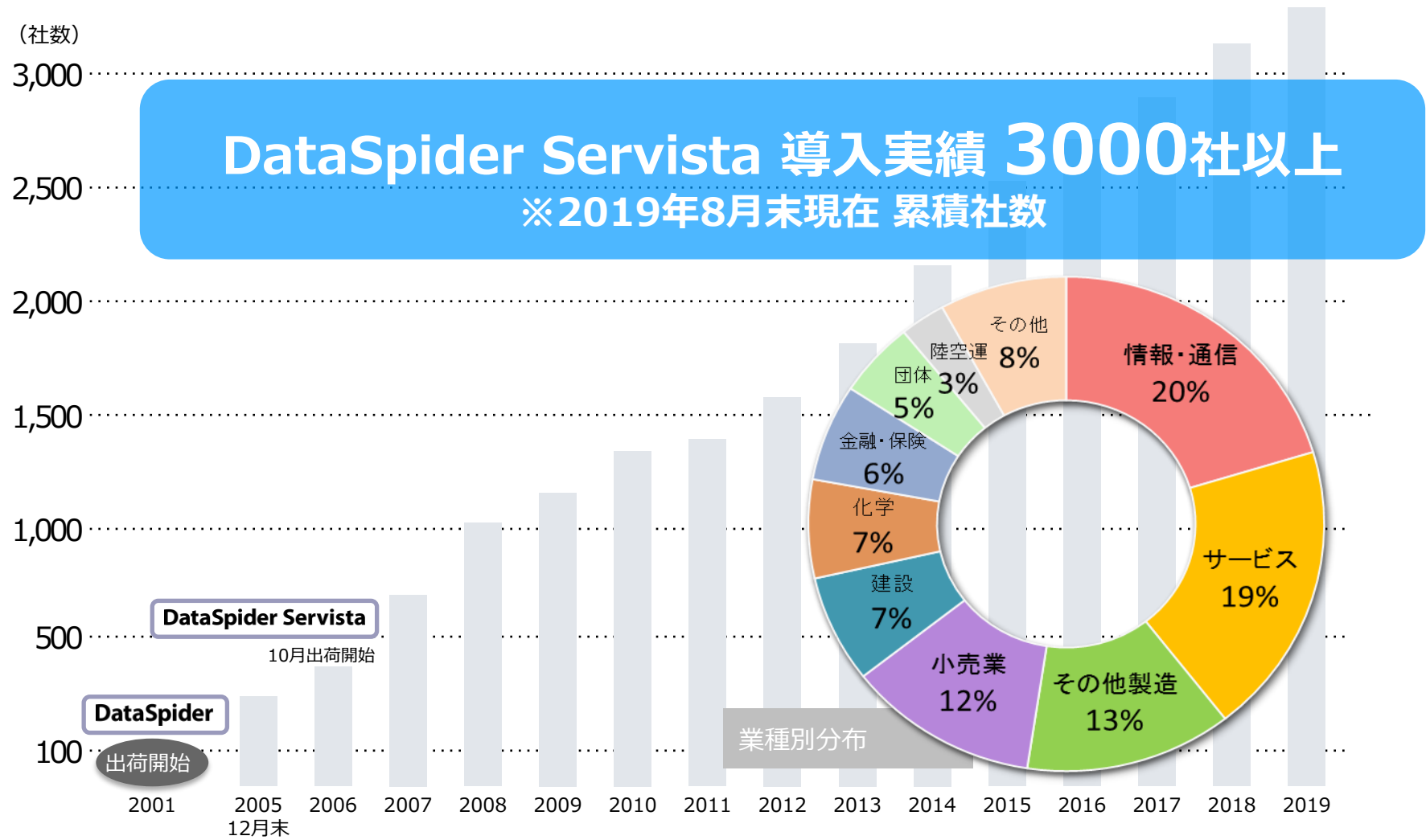
DataSpider Servista は、2020年7月に実施した日経BPコンサルティングによる「データ連携に関するアンケート調査」にて、

7年連続で「総合満足度1位」の評価をいただきました。

同調査において、主要なデータ連携ツール（製品）を「導入済み」とする各企業を対象にした製品導入後の「総合的な満足度」で高評価をいただき、導入済みのうち DataSpider Servista 製品を導入していると回答したのは24.8%で全製品の中で最も高い比率でした。

●2020年7月実施 日経BPコンサルティング「データ連携に関するアンケート調査」ニュースリリース
<https://consult.nikkeibp.co.jp/info/news/2020/0902wb/>

2. DataSpider Servista 製品紹介 【導入実績】



3. DataSpider Servistaを利用した業務効率化例

3 - 1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

課題

解決策

Step1

駐在員の定期的な異動により、
データ利活用ナレッジの継承が難しい



データ利活用手段の可視化と、
これによる効率的なデータの集積・分析による
意思決定の速度の向上

Step2

付加価値領域に注力するための時間を
創出するためには業務効率化は必須



定型データ処理の省力化により、
付加価値領域に注力するための時間を創出する

Step3

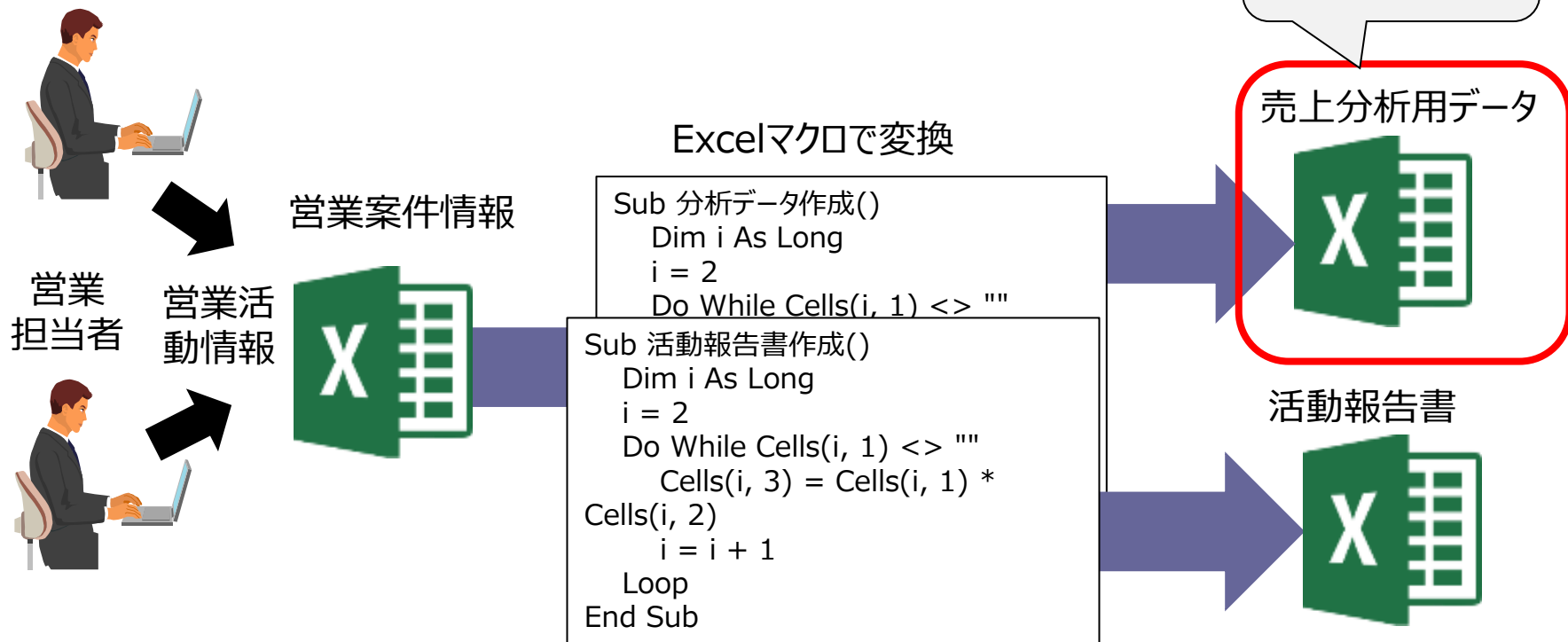
グローバルな経営環境においては、本社と比較し
経営資源が限定される海外拠点においても、
本社と同等の業務品質確保が必要



正確性のあるデータを
迅速に収集・作成できる仕組みの構築

3-1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

例) 営業案件情報から、売上分析用データや活動報告書を作成する



3-1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

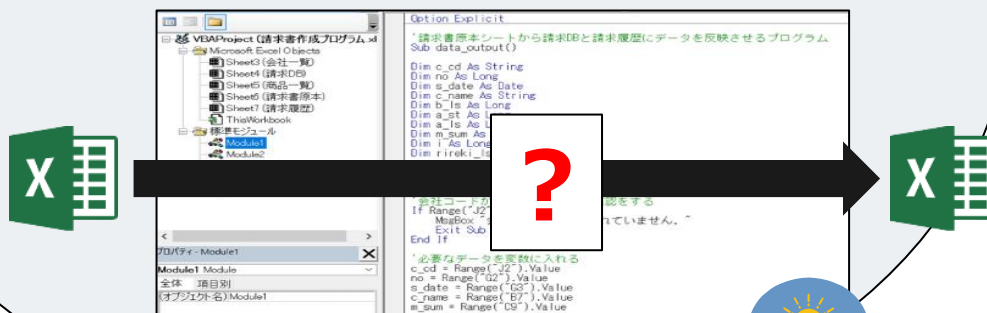
例) 営業案件情報から、売上分析用データや活動報告書を作成する

Excelマクロの
処理内容が
分からない...



営業担当者

- ・マクロの文法の調査
- ・処理内容の理解 → 理解に長時間を要する
- ・フォーマット変更



「可視化」して
わかりやすく!

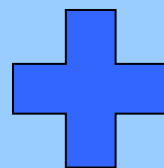


3 - 1 .(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

Step1



**DataSpider
Servista**



Excelアダプタ

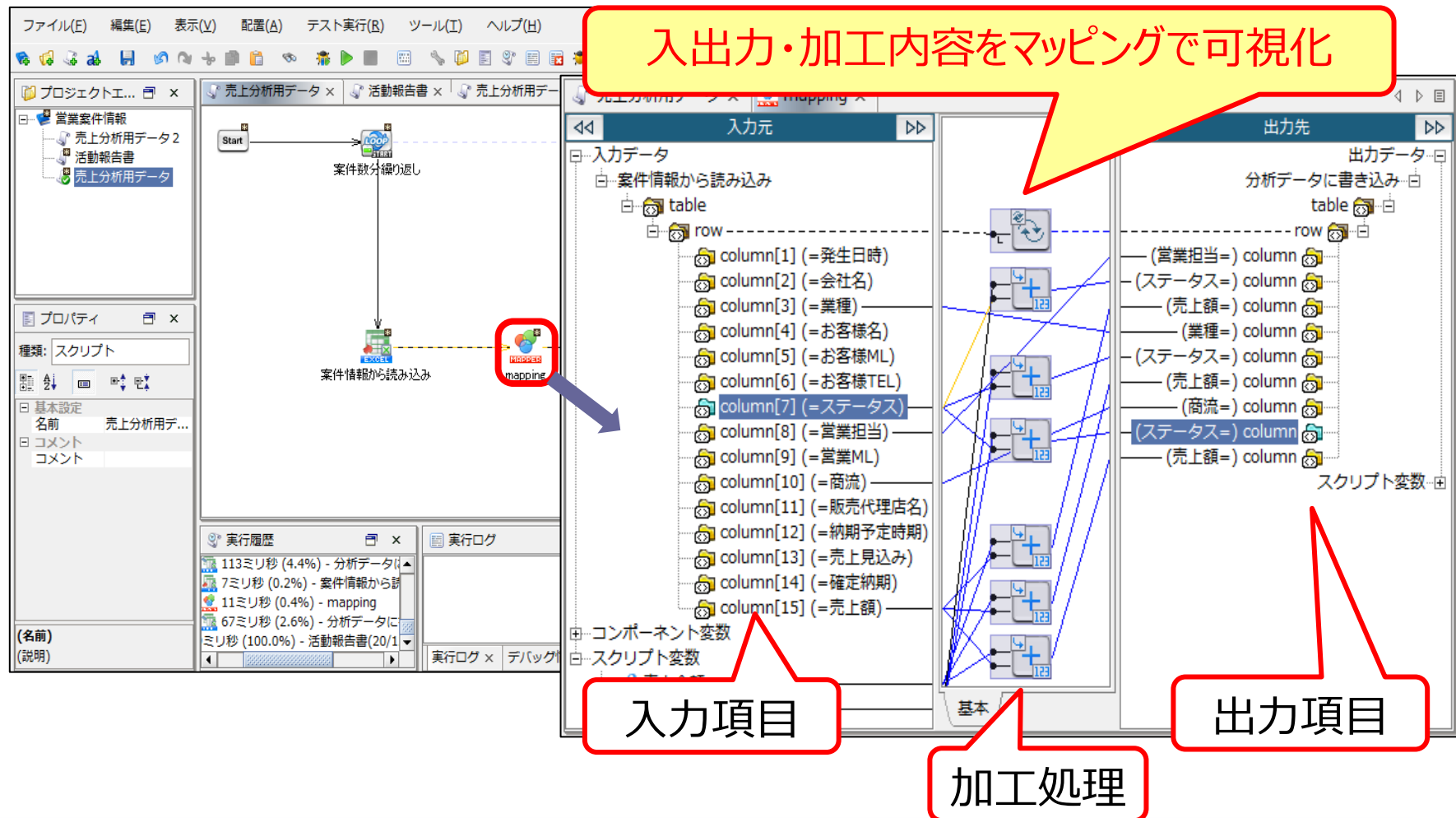
3-1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

例) 営業案件情報から、売上分析用データや活動報告書を作成する



3-1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

例) 営業案件情報から、売上分析用データや活動報告書を作成する

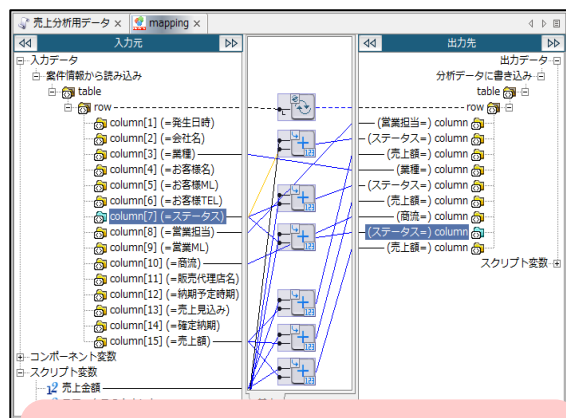


3-1.(Step1) データ利活用手段の可視化及び意思決定速度の向上

データ管理の可視化

効率的なデータ管理

意思決定の速度や精度の向上



 **DataSpider® Servista**



売上日	売上金額	売上先
8/3/2020	120.00	Ogawa Foods
8/5/2020	200.00	Tanaka.Ltd
8/7/2020	80.00	Tanaka Industry.Ltd.
8/12/2020	300.00	Tanaka.Ltd
8/17/2020	100.00	Tanaka.Ltd
8/20/2020	300.00	Tanaka.Ltd
8/21/2020	300.00	Tamagawa Co.



データ管理の改善により企業の意思決定を効率化

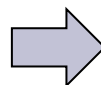
3-2.(Step2) データ処理の省力化により、付加価値領域への注力時間を創出

課題

解決策

Step1

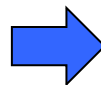
駐在員の定期的な異動により、
データ利活用ナレッジの継承が難しい



データ利活用手段の可視化と、
これによる効率的なデータの集積・分析による
意思決定の速度の向上

Step2

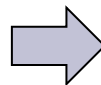
付加価値領域に注力するための時間を
創出するためには業務効率化は必須



定型データ処理の省力化により、
付加価値領域に注力するための時間を創出する

Step3

グローバルな経営環境においては、本社と比較し
経営資源が限定される海外拠点においても、
本社と同等の業務品質確保が必要



正確性のあるデータを
迅速に収集・作成できる仕組みの構築

3-2.(Step2) データ処理の省力化により、付加価値領域への注力時間を創出

例) 銀行の入金データをもとに売掛金の消込を行う



銀行



入金データ

売掛金の消込

会計システム

売掛金一覧

✓	伝票番号	顧客名	売上金額	支払期限	売上日
	0001852	Ogawa Foods	120.00	2020/9/30	2020/8/3
✓	0001863	Tanaka.Ltd	200.00	2020/9/30	2020/8/5
	0001837	Tanaka Industry.Ltd.	80.00	2020/9/30	2020/8/7
	0001870	Tanaka.Ltd	300.00	2020/9/30	2020/8/12
	0001877	Tanaka.Ltd	100.00	2020/9/30	2020/8/17
	0001879	Tanaka.Ltd	300.00	2020/9/30	2020/8/20
	0001882	Tamagawa Co.	300.00	2020/9/30	2020/8/21



経理担当者

3-2.(Step2) データ処理の省力化により、付加価値領域への注力時間を創出

例) 銀行の入金データをもとに売掛金の消込を行う

①入金データ(銀行から入手)

振込日	振込金額	口座番号	口座名義
9/30/2020	600.00	22890953	Tanaka.Ltd
9/30/2020	140.00	82103922	Hashimoto Mortors
9/30/2020	550.00	55553391	Ogawa Foods
9/30/2020	120.00	63012302	Tanaka Industry
10/1/2020	15.00	56126671	Tamagawa Foods



③顧客口座情報(顧客マスタ)

顧客コード	顧客会社名	口座番号	口座名義
5983	Tanaka Industry Ltd.	63012302	Tanaka Industry
5984	Tanaka Ltd.	22890953	Tanaka.Ltd.
5985	Tamagawa Foods Ltd.	56126671	TamagawaFoods

④販売明細データ(受注システム)

伝票番号	商品コード	品名	数量	単価	金額
0001870	AQ003288	商品A	1	80.00	80.00
0001870	AB007521	商品B	2	50.00	100.00
0001870	AF005827	商品C	1	120.00	120.00
合計					300.00

②売掛金データ(会計システム)

✓	売上日	売上金額	売上先	伝票番号	支払期限
	8/3/2020	120.00	Ogawa Foods	0001852	9/30/2020
	8/5/2020	200.00	Tanaka.Ltd	0001863	9/30/2020
	8/7/2020	80.00	Tanaka Industry.Ltd.	0001837	9/30/2020
	8/12/2020	300.00	Tanaka.Ltd	0001870	9/30/2020
	8/17/2020	100.00	Tanaka.Ltd	0001877	9/30/2020
	8/20/2020	300.00	Tanaka.Ltd	0001879	9/30/2020
	8/21/2020	300.00	Tamagawa Co.	0001882	9/30/2020

照合

照合

支払明細書

30/9/2020

ABC Co.Ltd.

Tanaka.Ltd

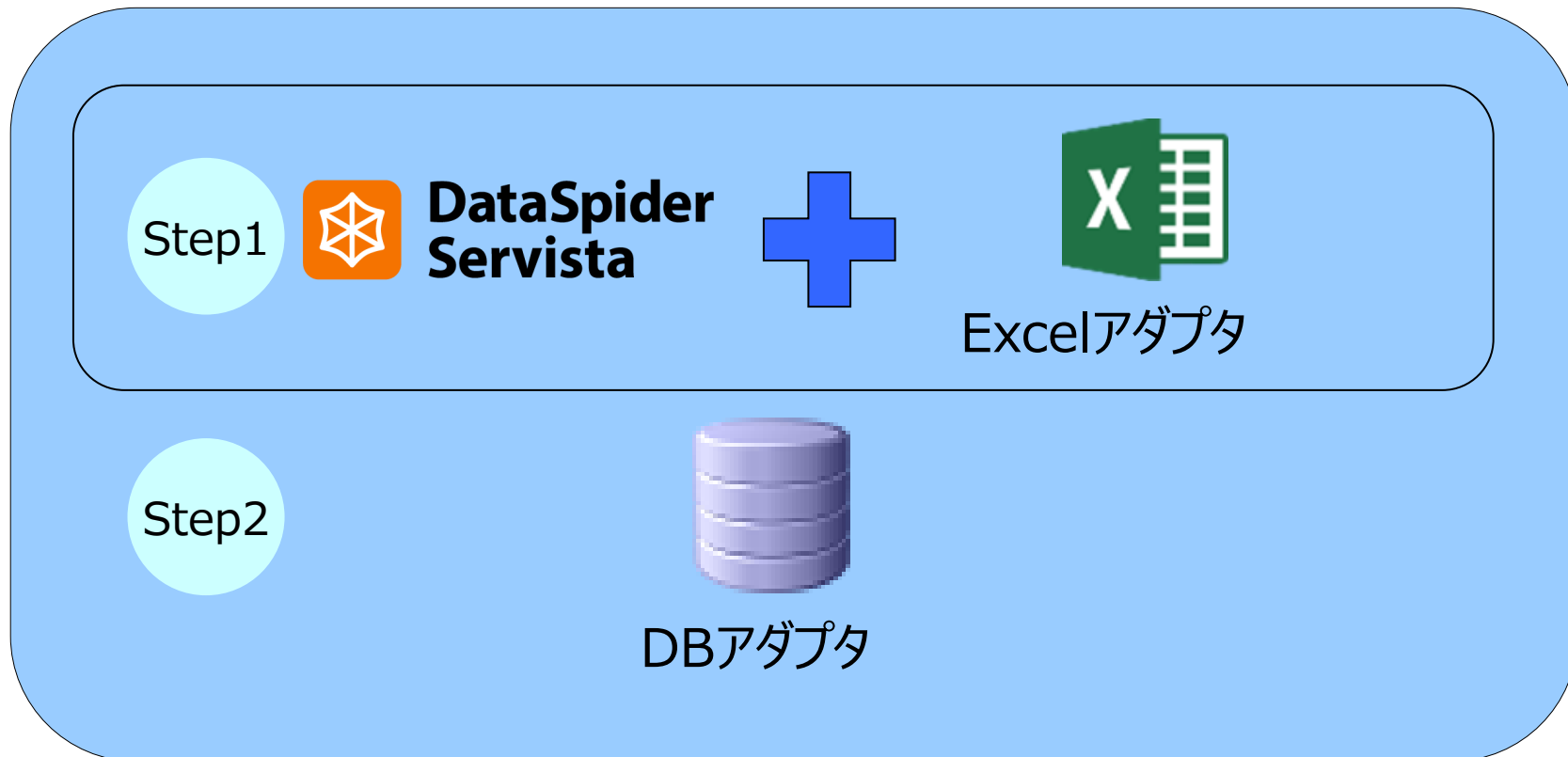
XXXXXXXXXXXXXXXXXX

取引日	品番・品名	単価	数量	金額
1/8/2020	AB007521 商品B	50.00	4	200.00
3/8/2020	AQ003288 商品A	80.00	1	80.00
3/8/2020	AB007521 商品B	50.00	2	100.00
3/8/2020	AF005827 商品C	120.00	1	120.00
11/8/2020	AB007521 商品B	50.00	2	100.00
合計				600.00

突合せを
DataSpiderで行い、
目視の照合を
最小限に！



3 - 2. (Step2) データ処理の省力化により、付加価値領域への注力時間を創出



3-2.(Step2) データ処理の省力化により、付加価値領域への注力時間を創出

例) 銀行の入金データをもとに売掛金の消込を行う

⇒対応する情報を集約し並べて表示し、照合を容易に

照合未完のものだけ
支払明細書と照合

入金情報			売掛金データ(会計システム)				販売明細(受注システム)					
振込日	顧客名(顧客マスタ)	振込金額	照合結果	✓	案件番号	伝票番号	売掛金額	商品コード	商品名	数量	単価	金額
2020/9/30	株式会社井上モータース	275,000	○		129	1855	275,000	AC089911	商品D	1	275,000	275,000
2020/9/30	株式会社田中商会	600,000	支払明細書照合要		118	1863	100,000	AB007521	商品B	2	100,000	200,000
			支払明細書照合要		124	1870	300,000	AQ003288	商品A	1	300,000	300,000
			支払明細書照合要					AB007521	商品B	2	50,000	100,000
			支払明細書照合要					AF005827	商品C	1	120,000	120,000
			支払明細書照合要		137	1869	300,000	AB007521	商品B	6	50,000	300,000
2020/9/30	株式会社玉川食品	550,000	○		126		550,000	AB000712	商品F	2	200,000	400,000
								AB007501	商品J	1	150,000	150,000
2020/9/30	渡辺株式会社	220,000	○		139							20,000
2020/9/30	ヨシダ工業株式会社	480,000	○		150							80,000

書式設定により、
データの区切りや強調表現が可能

作業時間 3日/月 ⇒ 数時間に短縮!

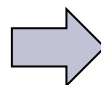
3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築

課題

解決策

Step1

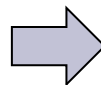
駐在員の定期的な異動により、
データ利活用ナレッジの継承が難しい



データ利活用手段の可視化と、
これによる効率的なデータの集積・分析による
意思決定の速度の向上

Step2

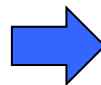
付加価値領域に注力するための時間を
創出するためには業務効率化は必須



定型データ処理の省力化により、
付加価値領域に注力するための時間を創出する

Step3

グローバルな経営環境においては、本社と比較し
経営資源が限定される海外拠点においても、
本社と同等の業務品質確保が必要



正確性のあるデータを
迅速に収集・作成できる仕組みの構築

3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築

例) 受注情報から請求書を作成し、メールで顧客に送付する



受注情報

請求書作成

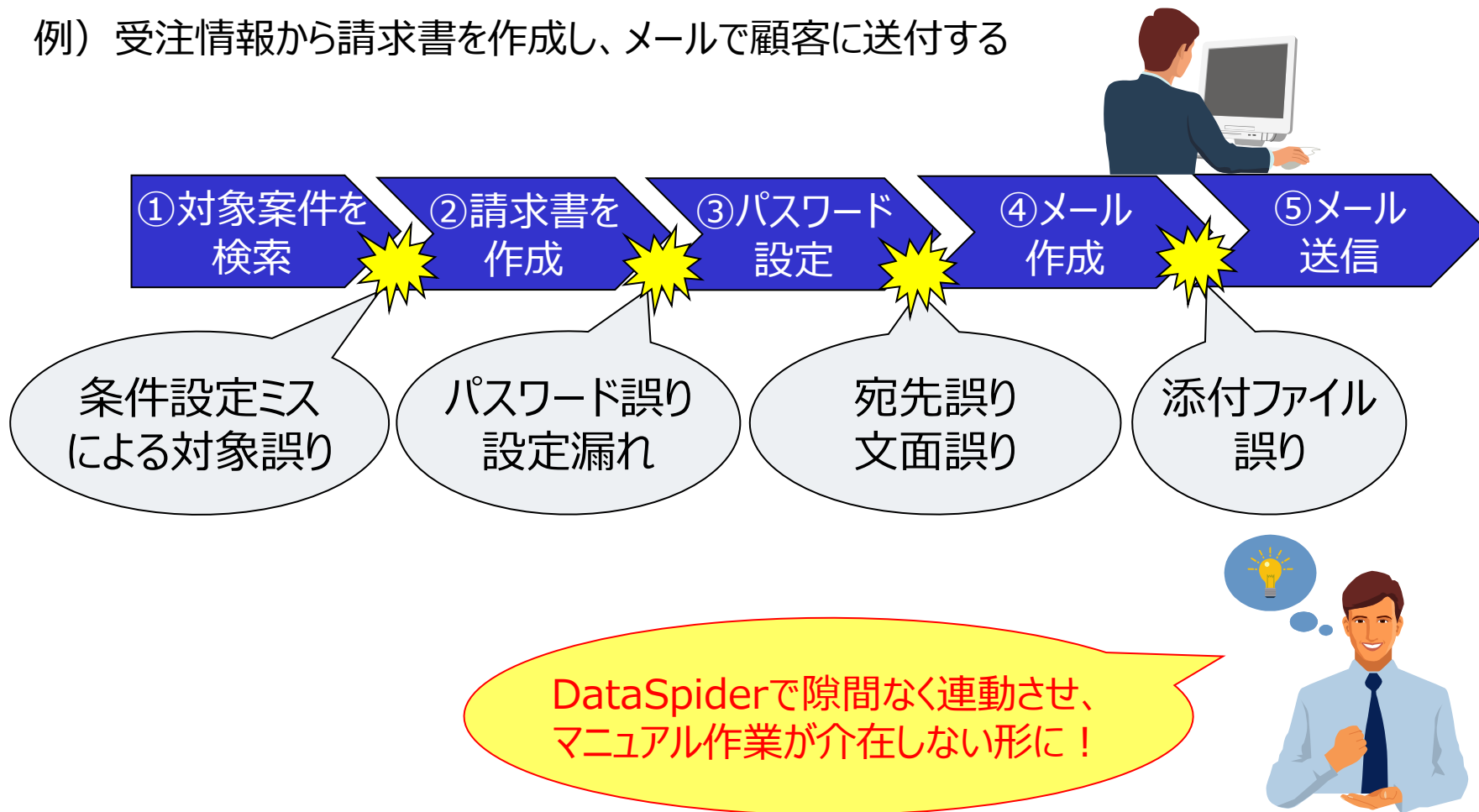
メール送信



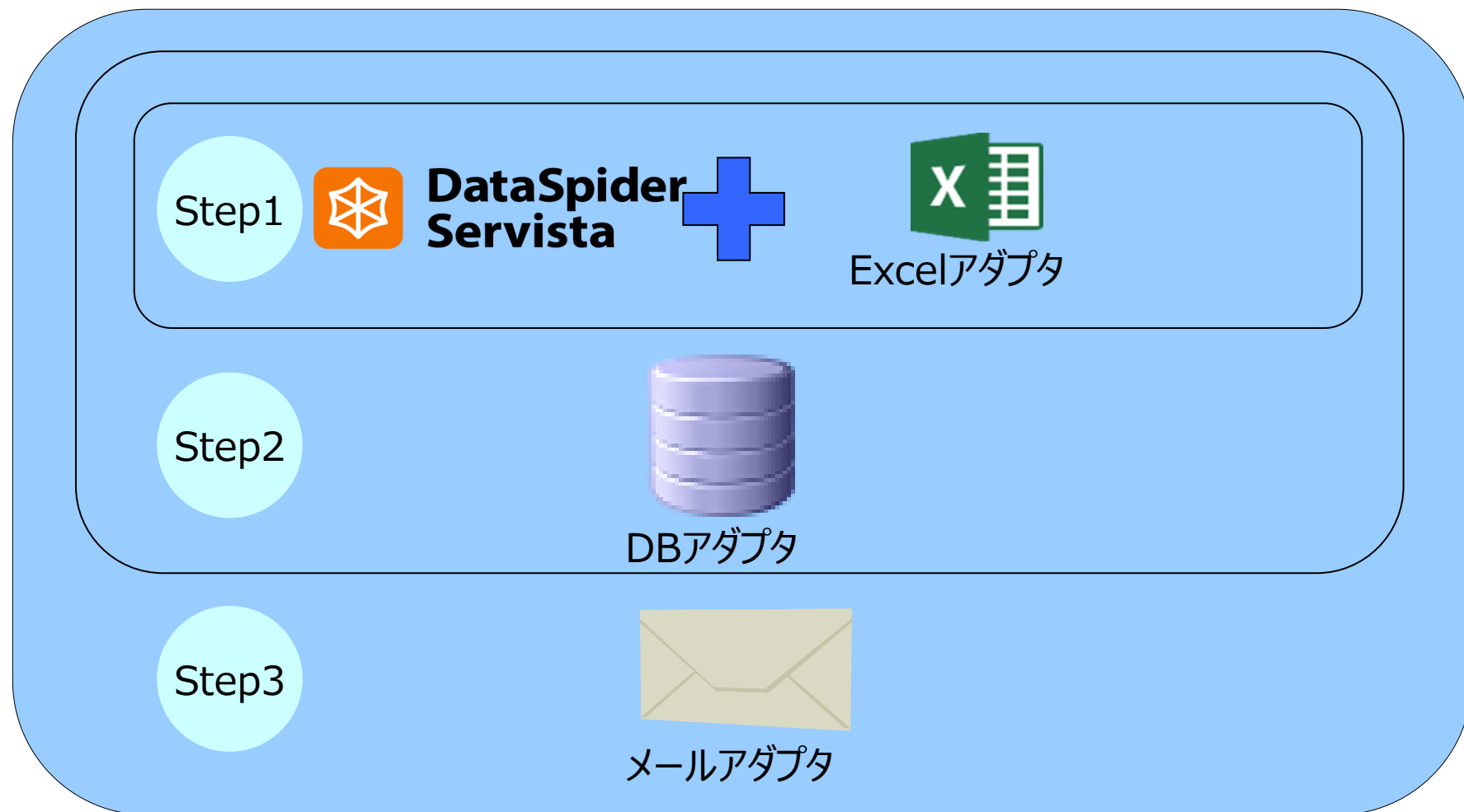
忙しいと
ミスが多い...

3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築

例) 受注情報から請求書を作成し、メールで顧客に送付する

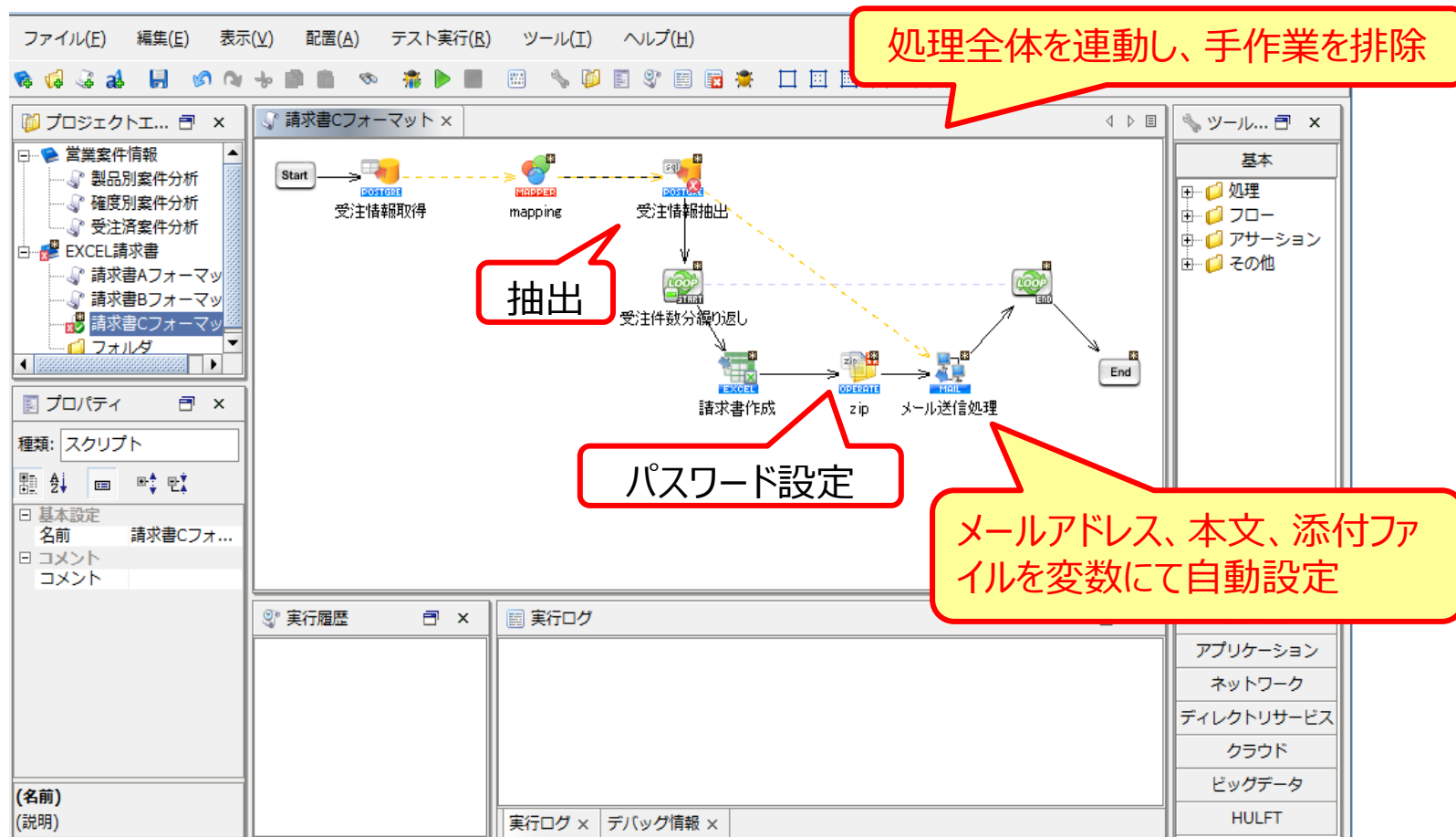


3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築



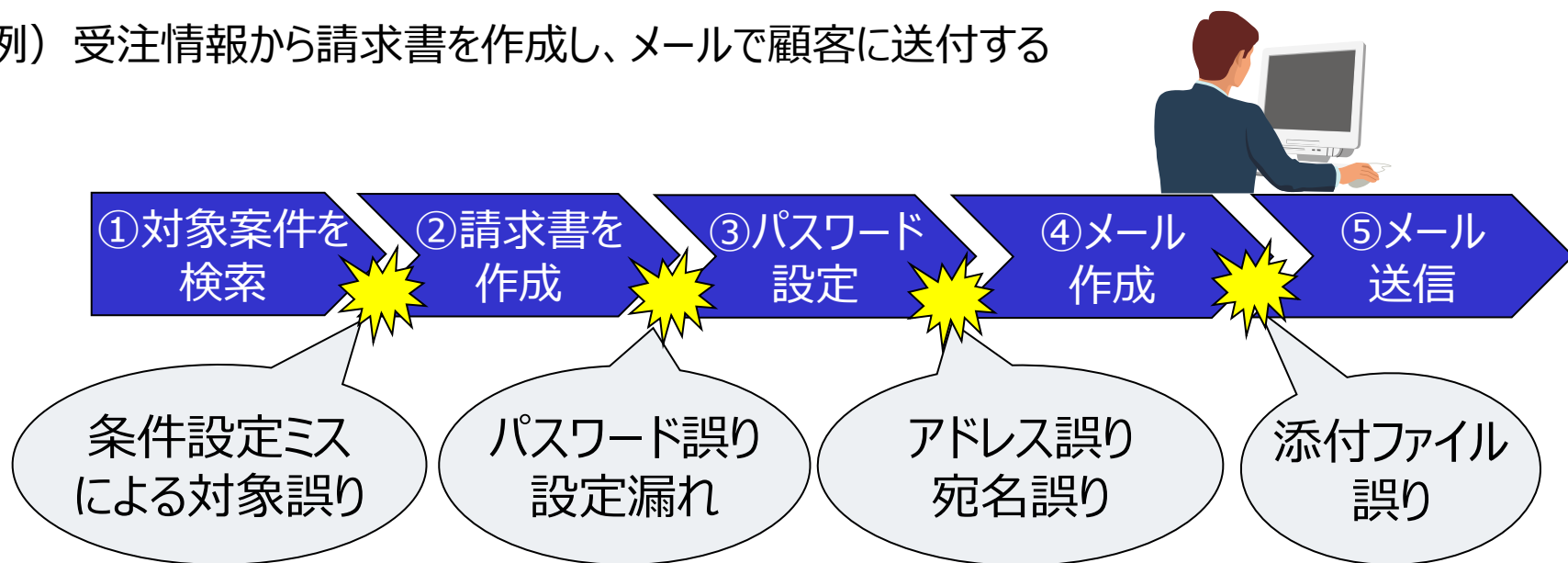
3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築

例) 受注情報から請求書を作成し、メールで顧客に送付する



3-3.(Step3) 正確性のあるデータを迅速に収集・作成できる仕組みの構築

例) 受注情報から請求書を作成し、メールで顧客に送付する



システム連携により、ミスの無い正確なデータ収集・作成

DataSpider Servistaを利用した 業務効率化のご提案

Newton Information Technology Ltd.
Sales & marketing Group
TEL: +44 (0) 20 8782 1920
Email: sales@newtonit.com